

SSIL söker Försäljningschef

Älskar du försäljning och vill utvecklas som ledare? Vi söker en person som kan ta ansvar för att lyfta vårt säljteam ytterligare, samtidigt som du är med och bidrar med din egen försäljning och ansvarar för dina egna kunder.

Om SSIL och om rollen

Vi är Sveriges största mötesplats för vårdgivare och vårdköpare och har 25 år i branschen. Till oss vänder sig årligen socialtjänst och kriminalvård i hela Sverige för att hitta rätt placering och boende för de personer som behöver hjälp. Med unika och långvariga relationer till Sveriges kriminalvård och socialtjänst kan vi därför hjälpa vårdgivare att komma i kontakt med dessa vårdköpare via flera olika högkvalitativa produkter och tjänster. De senaste 10 åren har vi växt mycket och blivit dubbelt så stora och vi ser fram emot att fortsätta växa och utvecklas på samma sätt framåt.

I rollen som säljande försäljningschef är du ansvarig för att säkerställa att vi varje dag gör jobbet som tar oss framåt, för att vi ska nå vår totala försäljningsbudget. Det gör du genom att samarbeta med dina kollegor i teamet för att hjälpa dom att nå sin fulla potential, samtidigt som du leder som en förebild och bygger din egen framgångsrika försäljning. Rollen är placerad i Ljusdal i Hälsingland och du ingår i SSILs ledningsgrupp och kommer vara en viktig del av hur vi utvecklar vår försäljning i hela verksamheten framåt.

- Del i ledningsgruppen för SSIL- vård och omsorg
- Budgetansvar
- Personal- och coachansvar för ett säljteam på 6 personer
- Individuella säljmål för nyförsäljning och egen tilldelad kundstock

Om dig som söker

Du arbetar idag som säljare med ansvar för egen budget och dokumenterat goda resultat. Du vet att försäljning är hårt arbete och att framgång kommer när du arbetar med hög aktivitet, noggrann förberedelse och ständig uppföljning. Du tycker det är roligt att få kombinera ledarskap med egen försäljning. Det är självklart meriterande om du tidigare arbetat som säljcoach, teamledare eller försäljningschef. Har du dessutom erfarenhet från vår bransch; vård och omsorg, är det ett stort plus, men inget måste.

- Erfarenhet från försäljning, båda via telefon och möten, med dokumenterat goda resultat.
- Talar flytande svenska i tal och skrift

Som person är du målinriktad och nyfiken. Du älskar att kavla upp ärmarna och göra jobbet och älskar känslan av att göra kunden nöjd. Vi tror också att du vill utvecklas inom ledarskap och coaching och vara en del av en koncern som alltid sätter sälj först.

Mer om rollen

Vi erbjuder marknadsmässig lön, möjlighet till tjänstebil och provision på försäljning. I rollen kommer du rapportera till Affärsområdeschef Healthcare.

Sök?

Är du intresserad av rollen skicka CV och personligt brev till emmy.pettersson@docu.se. Vi intervjuar löpande.